

Gextor Web Red Comercial

ENFOQUE

La era tecnológica en la que estamos inmersos nos ha proporcionado un nuevo elemento de suma importancia para cualquier actividad empresarial: Internet.

Actualmente la presencia en Internet se sitúa, para cualquier compañía, como uno de los objetivos de mayor interés e importancia, tanto para potenciar la imagen de una compañía moderna y puesta al día en tecnología como para abrir/potenciar nuevos canales de venta.

Uno de estos canales de venta importantísimo para cualquier compañía es la red de agentes comerciales, que además a día de hoy cuentan ya con conexiones a Internet y les permite realizar su trabajo con un mayor grado de flexibilidad.

La solución propuesta tiene como objetivo dotar a las empresas de un sitio Web que potencie el canal de ventas de sus agentes. Para ello se ha elaborado un diseño muy cuidado y se le ha dotado de un conjunto de funcionalidades que permitirá, a los agentes comerciales, no sólo la realización de pedidos de sus clientes sino la consulta y extracción de información relevante que les permitirá la realización de un exhaustivo control y seguimiento de la situación diaria de cada uno de sus clientes.

BENEFICIOS

- Presencia en Internet: Potenciación imagen puesta al día tecnológica.
- Accesibilidad: Entorno Web y diseño muy elaborado.
- Integración con Sistema GEXTOR.
- Potenciación canal de venta a través de agentes.
- Rápida implantación: aproximadamente 2 semanas.
- Hardware necesario: Baja inversión, servidor propio o contratado (Sistema Operativo MS-Windows 2003 o superior).

ÁREAS

Gestión de Pedidos:

- Visualización de pedidos y filtrado por varios criterios.
- Añadir nuevos pedidos: visualización de tabla general de todos los productos mediante agrupaciones previamente definidas y grabación en Sistema GEXTOR. Preparado para el módulo de TALLAS y COLORES.
- Exportación lista de pedidos (MS-Excel).

Gestión de Clientes:

- Visualización de clientes existentes en Sistema GEXTOR y exportación a MS-Excel.
- Visualización de pedidos de un cliente, posibilidad de añadir nuevos pedidos y exportación a MS-Excel. Toda la información residente en Sistema GEXTOR.
- Visualización de recibos de un cliente, existentes en Sistema GEXTOR, y exportación a MS-Excel.

Gestión de Recibos:

- Visualización de recibos de clientes existentes en Sistema GEXTOR y filtrado por varios criterios.
- Exportación lista de recibos (MS-Excel).

Configuración:

- Mantenimiento de Grupos de productos.
- Mantenimiento y visualización de Noticias generales o específicas para un Agente.
- Mantenimiento de configuración general.
- Estadísticas de ventas por Agentes existentes en Sistema GEXTOR.

